Análisis de la película Capitán Phillips

Lee el documento titulado “resumen del libro obtenga el sí”, y conforme a la teoría que allí se presenta responde las siguientes preguntas:

1. ¿Cómo se aplica la negociación tradicional dentro de la película?
2. ¿Qué tipo de negociador es el personaje del líder de los piratas somalíes según la teoría de la negociación tradicional a lo largo de la película? Da al menos dos ejemplos de escenas donde se vea reflejado como negociador blando o negociador duro.
3. En función de los tres criterios básicos, menciona algunas limitantes que tuvieron para que estos estuvieran presentes en la negociación.
4. ¿Cómo afecta la percepción del liderazgo dentro de cada uno de los dos bandos de negociadores (grupo somalí – grupo barco)?
5. ¿Cómo afectan las emociones a ambos grupos? Describe dos escenas donde consideres que se puede observar las emociones dentro de ambos grupos.
6. Menciona algunos problemas de comunicación que se presentaron al momento de negociar.
7. ¿Consideras que los dos líderes mostraron claramente sus intereses al otro para la negociación? ¿Por qué?
8. ¿Consideras que alguno o ambos líderes inventaron opciones en beneficio mutuo? ¿Por qué?
9. ¿Consideras que alguno o ambos líderes utilizaron criterios objetivos durante el proceso de negociación? ¿Por qué?
10. ¿Cuál consideras que era el MAAN de los negociadores del equipo de marina durante el conflicto?